

Diriger en Élevant les Autres cercles de mentorat : Meilleures pratiques de mise en réseau

Bienvenue au programme «Diriger en élevant les autres» cercles de mentorat !

Le réseautage est un puissant outil de croissance personnelle et professionnelle. Ce programme de dix semaines offre aux membres la bonne plateforme pour réseauter avec des collègues et des hauts dirigeants de la Fonction publique fédérale tout en développant des compétences interpersonnelles, en apprenant des compétences clés en leadership et en culture et en trouvant des opportunités de développement de carrière.

Pourtant, la façon dont nous réseautons, c'est-à-dire la façon dont nous nous comportons professionnellement, en ligne et hors ligne, se reflète sur la longévité et le succès des relations que nous nouons. Voici donc quelques approches respectueuses du réseautage adaptées aux valeurs de notre programme :

- **Assistez à des réunions et à des événements:** Le programme «Diriger en élevant les autres» cercles de mentorat vise à favoriser une connexion profonde entre les participants ; cependant, le succès du programme repose sur votre participation active. Pour vous assurer de tirer le meilleur parti de ce programme, assistez à toutes les réunions et à tous les événements, car ils offrent une excellente plateforme de réseautage.
- **Véritable connexion:** Le réseautage offre la possibilité de connexions professionnelles, mais ces connexions ne doivent pas être simplement transactionnelles. Abordez le réseautage comme une chance de cultiver des relations significatives, centrées sur la compréhension des points de vue et des intérêts des autres. En général, les gens ont tendance à réagir plus positivement aux rencontres sincères et authentiques.
- **Sensibilisation consciente:** Lorsque vous vous engagez dans un réseautage en ligne, il est essentiel de respecter une bonne rétiquette (réseautage + étiquette). Concentrez-vous sur le maintien de la communication exclusivement sur les plateformes professionnelles telles que les courriels professionnels et LinkedIn. Établissez des liens avec des messages personnalisés qui mettent en valeur des intérêts ou des expériences partagés. Dans un esprit de sensibilisation consciente, veuillez prêter une attention particulière à la manière dont quelqu'un souhaite être adressé et à l'orthographe correcte de son nom. Cette approche garantit que vos interactions de réseautage restent respectueuses et alignées sur un contexte professionnel. Il est important de **maintenir une conduite professionnelle** dans toutes les formes de communication et d'échange.
- **Arrangement respectueux:** Bien qu'il soit conseillé de renouer avec votre réseau professionnel après la première rencontre, il est important de le faire de manière

réfléchi. Évitez de submerger les personnes que vous avez récemment rencontrées avec un nombre excessif de demandes de connexion par courriel ou sur les réseaux sociaux. Respectez le temps et les limites personnelles de votre réseau en envoyant des messages de suivi uniquement s'il existe un motif valable pour prolonger la discussion.

- **Répondez rapidement:** Une communication rapide est importante pour maintenir des relations professionnelles. Lorsque vous adressez des courriels, efforcez-vous de répondre rapidement. Cela démontre votre respect pour le temps des autres et votre engagement envers une collaboration efficace. Essayez de répondre dans les 24 à 48 heures, en accusant réception, même si vous avez besoin de plus de temps pour une réponse détaillée. Vos réponses rapides favorisent une communication efficace et renforcent vos relations professionnelles.
- **Engagement:** Soyez ouvert au dialogue et contribuez aux discussions au sein de votre cercle. Partagez des idées, posez des questions et contribuez de manière réfléchi. N'oubliez pas que le réseautage est une opportunité de vous positionner stratégiquement pour sécuriser les connexions qui peuvent renforcer votre profil professionnel. Cela signifie participer aux conversations significatives qui prennent forme au sein de votre cercle et contribuer de manière authentique.
- **Échange de valeur:** Tout comme il est important de contribuer aux discussions, il est tout aussi crucial d'exercer une écoute active. Soyez courtois dans les conversations et permettez aux autres de contribuer de manière égale aux discussions. Le réseautage est une rue à double sens. Tout en offrant vos idées, votre expertise ou votre assistance, soyez ouvert et réceptif aux contributions des autres. Faites attention aux histoires et aux expériences des autres. Cela montre non seulement du respect, mais vous aide également à mieux comprendre leurs besoins. Une relation réciproque est plus susceptible de s'épanouir.

N'oubliez pas que le réseautage consiste à établir des relations fondées sur l'authenticité et le respect mutuel. En adoptant ces meilleures pratiques, vous créez un réseau qui ajoutera de la valeur à votre parcours professionnel tout en contribuant positivement à la croissance des autres.

Ressources :

<https://careers.umbc.edu/students/network/networking101/tips/> (en anglais seulement)

<https://www.forbes.com/sites/sallypercy/2021/06/23/six-top-tips-for-networking-in-the-new-world-of-work/?sh=5380cd4332b4> (en anglais seulement)

Rétiquette :

<https://www.verywellmind.com/ten-rules-of-netiquette-22285> (en anglais seulement)